

SpaDreams

Till vårt kontor i Hamburg Ottensen söker vi en

Trainee Customer Care & Market Development Region Sverige

- ▶ Sökes omedelbart, kan även påbörjas senare
- ▶ Omfattar 18 månader, fast anställning önskas efter trainee
- ▶ Ersättning: 1800 €/månad + variabel försäljningsbonus

SpaDreams är den världsledande specialreserangören inom spa- och hälsoresor.

Vårt sortiment innehåller allt från ayurveda-, sparesor, detox- och kostprogram till yogaresor. Vi samarbetar med över 800 hotellpartners i 50 länder. Vi är det internationella märket från den tyska researrangören Fit Reisen och marknadsför deras katalog som SpaDreams och Spa Oteli på åtta språk. Som Touristic Global Player når vi kunder i hela världen!

🌐 Om tjänsten

Du kommer att samarbeta med vår Online Marketing Manager för den svenska marknaden och vår Manager International för att bygga ut den svenska marknaden. Du kommer mestadels att ta hand om svenska kunder och utveckla vår webbplats www.spadreams.se Denna trainee-plats innebär den perfekta all round-starten med spännande och motiverande Customer Care- och market-uppgifter.

👍 Vad vi erbjuder dig

- ▶ Ett absolut motiverande jobb – att marknadsföra semester och göra människor lyckliga skapar gott humör
- ▶ En framtidsorienterad, säker och modern arbetsatmosfär som är öppen för innovationer
- ▶ Härliga kollegor – bli en del av vårt dynamiska, internationella och multikulturella team
- ▶ Regelbunden utbildning – bli ett proffs inom turism-marknadsföring och modern online sales
- ▶ Platta hierarkier och direkta kommunikationsvägar – vi bryr oss om din åsikt
- ▶ Gratis dryck, gott kaffe, regelbundna team events och ett roligt jobb

✓ Vad vi förväntar oss av dig

- ▶ Toppen kunskap inom svenska – Du har svenska som modersmål och känner till den svenska mentaliteten
- ▶ Stark kommunikationsförmåga – Du är vänlig, kompetent och fokuserad – både per telefon och via mejl
- ▶ Du förstår kunder – före, innan och efter bokningen – du älskar kundkontakt
- ▶ Första erfarenheter – antingen inom service eller sales (B2B eller B2C) eller inom Market Development
- ▶ IT affinitet – Outlook och moderna medier är dina kompisar och du hittar dig till rätta på nätet
- ▶ Kunskaper inom tyska – gärna minst B2, du borde kunna läsa och förstå lite tyska
- ▶ Motivation – Du vill lära dig nya grejer, utvecklas och skapa någonting nytt!
- ▶ Team spirit – nu utvecklar den svenska marknaden gemensamt och skickar iväg kunder i hela världen
- ▶ Erfarenhet inom turismbranschen – Det vore toppen, men det är inget måste!

Nyfiken?

Är du sugen på att samla nya erfarenheter och att aktivt stödja oss inom expansionen av vårt företag? Skicka redan idag din ansöknings till Cornelia Seliger via karriar@spadreams.se.

Du hittar mer information online på www.spadreams.se/karriar

Vi ser fram emot din ansökan!

Ansök nu !